


REPORTE MENSUAL DE INTELIGENCIA SECTORIAL CAMSEG

ACTUALIZACIÓN
JUNIO 2026



Cámara de Compañías
de Seguros del Ecuador



(+593) 098 491 5078 

camseg@camseg.com 

www.camseg.com 

ÍNDICE

Voz CAMSEG **03**

Visión General **04**

Prima Neta Emitida supera \$818 millones y tres ramos lo explican todo

Siniestros pagados, el sector aguanta pero dos ramos concentran toda la presión

Resultado técnico positivo pero sostenido por un solo ramo

Riesgo del Sector **07**

Siniestralidad a la baja, pero la brecha entre aseguradoras sigue siendo enorme

El sector cede menos riesgo al reaseguro y eso tiene dos caras

Salud Financiera **09**

Pasivos en máximos históricos, el crecimiento del sector viene acompañado de mayores obligaciones

Morosidad en mínimos históricos, la cartera nunca había estado tan sana

El sector asegurador ecuatoriano consolida su rentabilidad en 2026

On the Radar **12**

Conclusiones **13**





Voz CAMSEG

Las cifras del período enero-abril de 2026, con corte al 1 de junio, reflejan un sector asegurador que mantiene una dinámica de crecimiento ordenado y estabilidad operativa. La sólida generación de primas, una gestión prudente del riesgo y resultados consistentes evidencian la madurez alcanzada por el mercado y su capacidad para seguir contribuyendo al desarrollo económico del país.

Como gremio, CAMSEG reafirma su compromiso con el fortalecimiento técnico de la industria, impulsando la innovación como motor de eficiencia y generación de valor, además de promover iniciativas que respalden un crecimiento sostenible y competitivo. Su labor se centra en acompañar al mercado con análisis oportunos, información confiable y una visión estratégica que contribuya a fortalecer la estabilidad y la confianza dentro del ecosistema asegurador.

Visión General

Insight
CAMSEG:

PRIMAS NETAS EMITIDAS
\$818 MM ↑ 3%

SINIESTROS PAGADOS
\$301 MM ↓ 0,3%

RESULTADO TÉCNICO
\$80 MM ↑ 2%

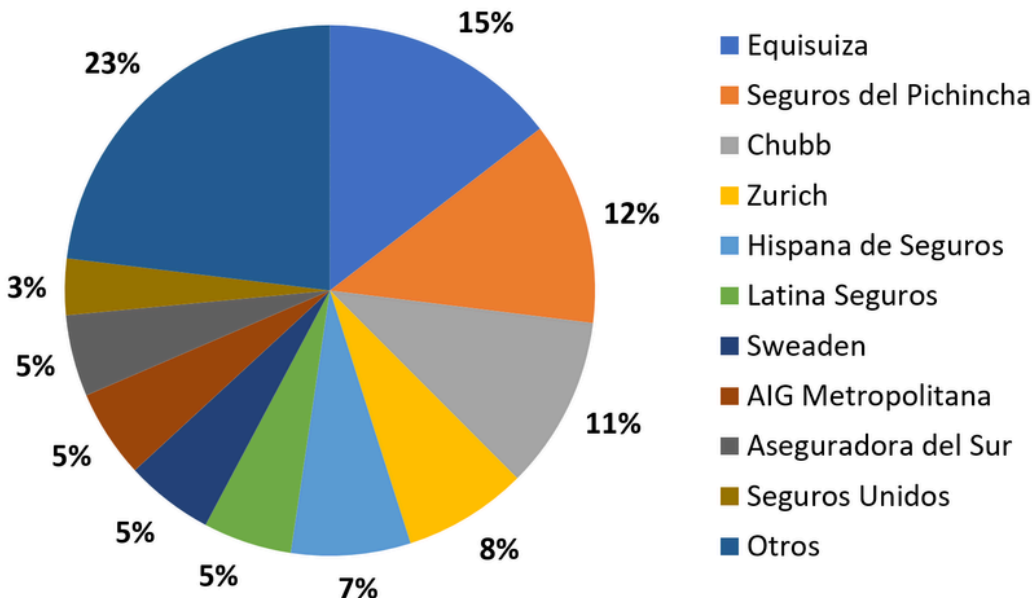
Prima Neta Emitida supera \$818 millones y tres ramos lo explican todo

El primer cuatrimestre de 2026 cerró con \$818,1 millones de Prima Neta Emitida, un 3% más que el mismo período del año anterior.

Vida Colectiva encabeza el mercado con \$271 millones y el 33% del total, seguida de Vehículos con 18% e Incendio y Líneas Aliadas con 10%. Tres ramos concentran más del 61% de toda la prima emitida, dejando el restante 39% repartido entre más de treinta segmentos.

El mercado crece, pero sobre los mismos pilares de siempre. Estos resultados reflejan la importancia de una adecuada gestión técnica y diversificación.

PRIMAS NETAS EMITIDAS POR EMPRESA

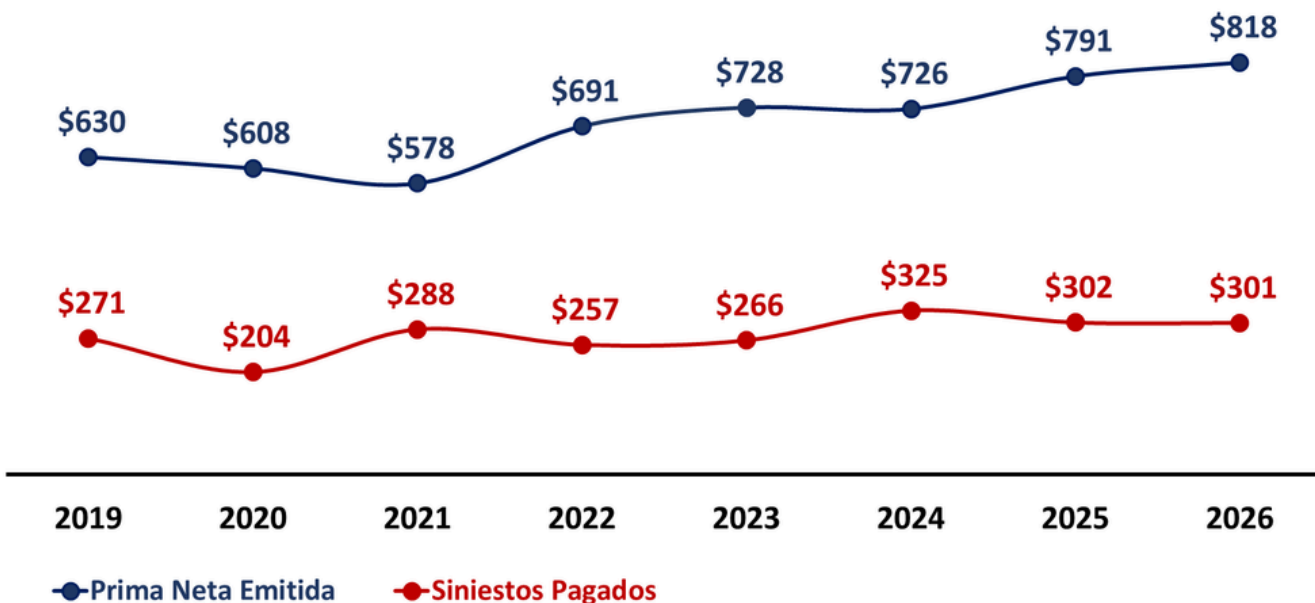


Cifras Abr 2026 - Incluye Aseguradoras y Reaseguradoras

Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research

Siniestros pagados, el sector aguanta pero dos ramos concentran toda la presión

PRIMA NETA EMITIDA Vs SINIESTRO PAGADO (Millones de USD)



Cifras de Ene a Abr de c/año - Incluye Aseguradoras y Reaseguradoras

Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research

Con una siniestralidad global del 37%, el sector opera dentro de márgenes manejables. Si esa concentración se mueve, la rentabilidad lo siente de inmediato.



El acumulado de siniestros pagados a abril llegó a \$301 millones, manteniéndose estable frente al año anterior y alejándose del pico de \$325 millones que dejó 2024.



Vida Colectiva y Vehículos absorben el 61% del total pagado con \$94,7 y \$88,1 millones respectivamente. Donde más prima entra, más siniestros salen.

Resultado técnico positivo con fuerte concentración en Vida Colectiva

- El mercado cerró abril con un resultado técnico de \$79,9 millones, prácticamente idéntico a los \$78,1 millones del mismo período en 2025 y muy por encima de los \$38 millones que dejó 2024.
- Vida Colectiva explica el 44% del resultado con \$34,9 millones, mientras Vehículos aporta un 14% adicional. El resto del mercado reparte el 42% restante entre más de treinta ramos, varios de ellos con resultado negativo como Asistencia Médica y Lucro Cesante.

TOP 10 RESULTADO TÉCNICO POR EMPRESA

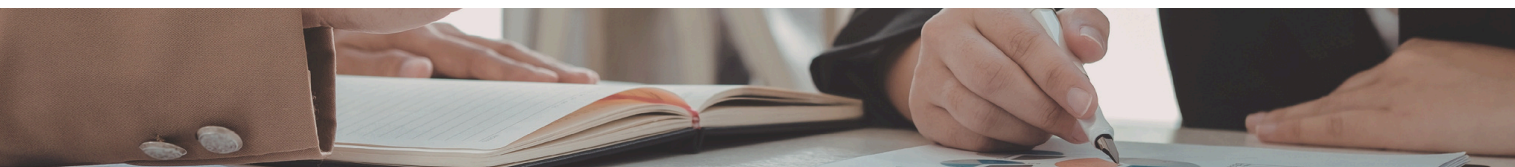
(Millones de USD)



Un mercado que crece en prima, contiene sus siniestros y mantiene su resultado técnico estable manda una señal clara: el sector está sano, pero su salud depende de que dos o tres ramos no fallen al mismo tiempo.

Cifras Abr 2026 - Incluye Aseguradoras y Reaseguradoras

Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research



Riesgo del Sector

Insight

CAMSEG:

ÍNDICE - SINIESTRALIDAD

36,7% ↓ 4%

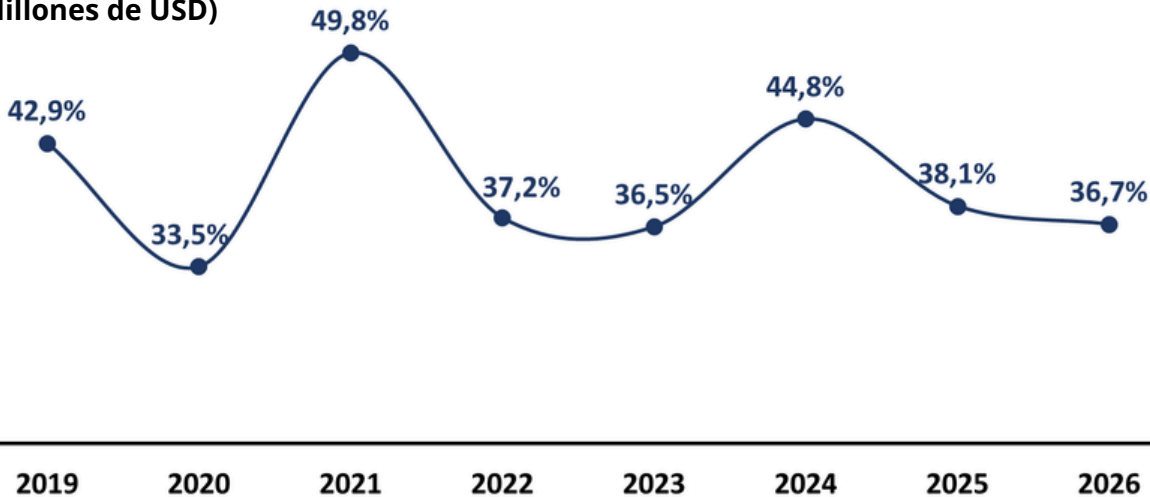
ÍNDICE - CESIÓN DE RIESGO

31,7% ↓ 10%

ÍNDICE - COMISIONES

22,2% ↑ 8%

ÍNDICE DE SINIESTRALIDAD DE LAS EMPRESAS ASEGURADORAS (Millones de USD)



Cifras de Ene a Abr de c/año - Incluye Aseguradoras y Reaseguradoras

Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research

Siniestralidad a la baja, pero la brecha entre aseguradoras sigue siendo amplia

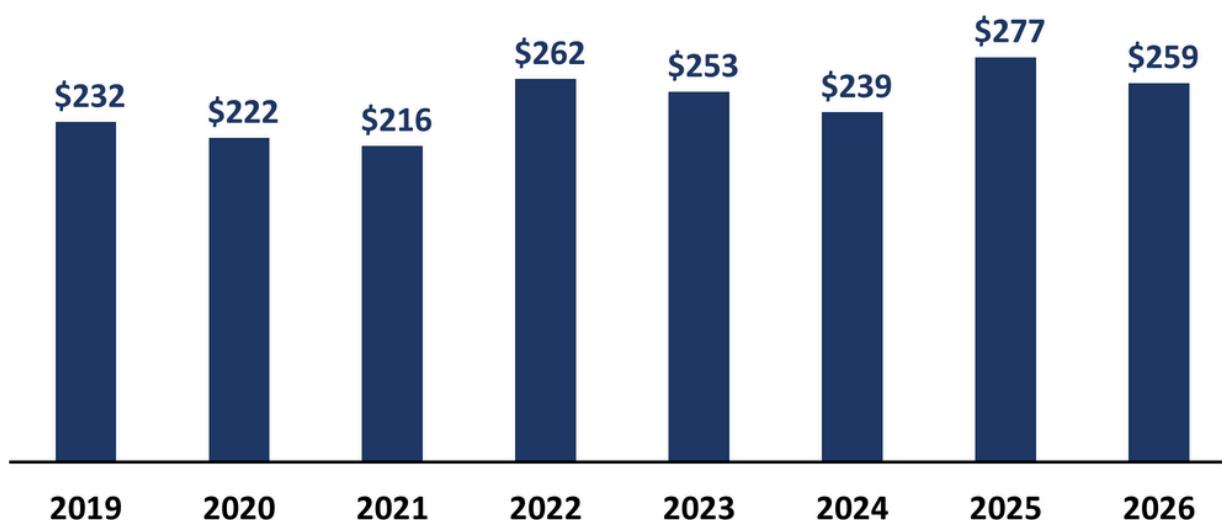
- El índice de siniestralidad se ubicó en 36,7% al término de abril, mejorando frente al 38,1% del mismo período en 2025 y consolidando una tendencia positiva que el sector no veía desde 2022.
- La dispersión refleja estrategias distintas: cada cartera tiene su propio perfil de riesgo y sus propios resultados.

La mejora del índice general es una buena noticia, pero promedia situaciones muy dispares. El reto no es bajar el promedio sino reducir la brecha entre quienes ya gestionan bien el riesgo y quienes aún no logran controlarlo.



El sector cede menos riesgo al reaseguro y eso tiene dos caras

PRIMA DE REASEGUROS Y COASEGUROS CEDIDOS (Millones de USD)



Cifras de Ene a Abr de c/año - Incluye Aseguradoras y Reaseguradoras

Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research

- Las primas cedidas a reaseguros y coaseguros totalizaron \$258,9 millones en abril, con un índice de cesión del 31,7%, el más bajo registrado para ese mes en toda la serie histórica disponible.
- Todo Riesgo Petrolero cede el 100% mientras Accidentes Personales retiene el 96%. La política de transferencia de riesgo varía radicalmente según el ramo.

Quedarse con más prima es atractivo, pero implica asumir directamente las consecuencias de cualquier evento de alta severidad. Un sector que retiene más riesgo necesita suscripción más rigurosa, reservas más sólidas y una gestión técnica que no deje margen al error.

El entorno exige fortalecer continuamente las capacidades técnicas, de suscripción y gestión de capital del mercado

Salud Financiera

Insight
CAMSEG:



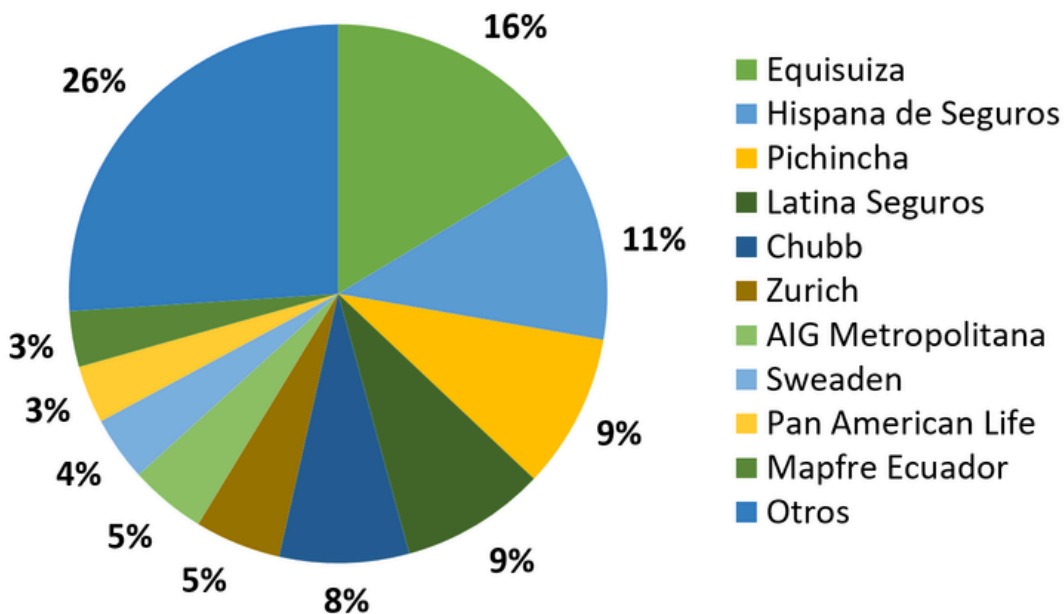
Pasivos en máximos históricos, el crecimiento del sector viene acompañado de mayores obligaciones



Los pasivos del sector llegaron a \$2.016 millones de enero a abril, su nivel más alto en la serie, mientras los activos alcanzaron \$2.759 millones y el patrimonio se mantuvo estable en \$691 millones.

Equisuiza lidera en activos con \$394 millones acompañados de \$330 millones en pasivos, una estructura que refleja el peso operativo de las compañías de mayor escala.

COMPOSICIÓN DEL PASIVO POR EMPRESAS ASEGURADORAS



Cifras Abr 2026 - Incluye Aseguradoras y Reaseguradoras

Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research

El sector crece en tamaño, pero no todas las empresas crecen de la misma manera. La solidez no se mide solo por el volumen de activos sino por la capacidad de generar utilidades sostenidas sin depender de un apalancamiento excesivo.

Insight
CAMSEG:

ÍNDICE - LIQUIDEZ

1,23 = 0%

ÍNDICE - MOROSIDAD TOTAL

17,2% ↓ 12%

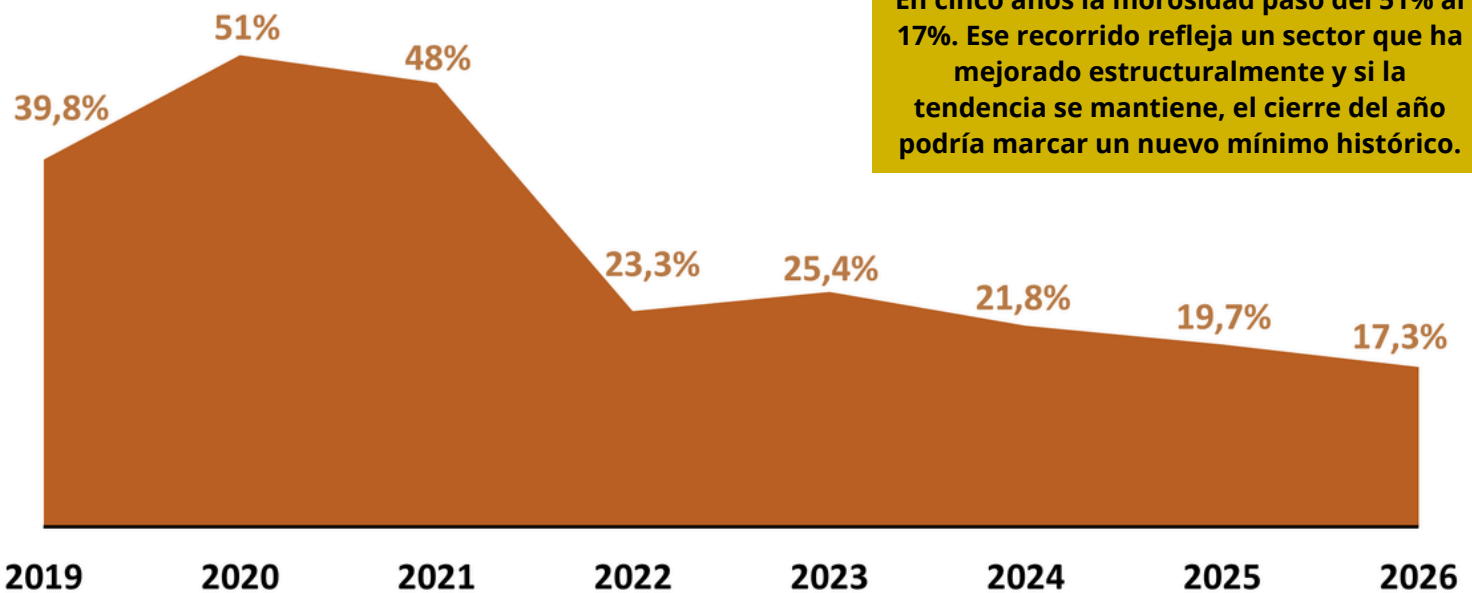
ÍNDICE - COMBINADO

84,9% ↓ 0,2%

Morosidad en mínimos históricos, la cartera nunca había estado tan sana

- Al corte de abril la morosidad del sistema se ubicó en 17,27%, continuando una tendencia descendente que viene desde 2021 cuando llegó a superar el 48%.
- La calidad de cartera mejora año tras año y el dato actual es el más bajo de toda la serie histórica disponible.
- La dispersión entre empresas es amplia: Bupa y AMA lideran con índices por debajo del 5%, mientras el resto del mercado se distribuye en un rango que va hasta niveles significativamente más altos que el promedio del sistema.

ÍNDICE DE MOROSIDAD TOTAL DE LAS EMPRESAS ASEGURADORAS



En cinco años la morosidad pasó del 51% al 17%. Ese recorrido refleja un sector que ha mejorado estructuralmente y si la tendencia se mantiene, el cierre del año podría marcar un nuevo mínimo histórico.

Cifras de Ene a Abr de c/año

Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research



Insight
CAMSEG:

RENTABILIDAD OPERATIVA

6,5% ↑ **0,5%**

ROA

5,7% ↓ **3%**

ROE

21,7% ↓ **1%**

**El sector asegurador ecuatoriano
consolida su rentabilidad en 2026**

El ROE alcanzó 21,77% y el ROA 5,7% en el acumulado a abril, ambos muy por encima del 6,56% y 1,81% del mismo período en 2024. Una recuperación contundente frente a un año anterior que apenas generó retornos.

Las compañías con mejores indicadores del mercado destacan por registrar un ROE de hasta 76,19% y un ROA de 15,77%, superando ampliamente el promedio del sistema. Además, mantienen una liquidez estable de 1,23.

Los indicadores evidencian la relevancia de mantener niveles adecuados de liquidez, solvencia y rentabilidad.

EMPRESAS ASEGURADORAS CON MAYOR ROE Y ROA

ROE		ROA	
Hispana de Seguros	76%	Chubb Seguros	16%
Chubb Seguros	55%	Coface	11%
Equisuiza	38%	Seguros Atlántida	11%
Latina Seguros	34%	Hispana de Seguros	10%
Pichincha	28%	Pichincha	10%
AIG Metropolitana	26%	Colon	9%
Seguros Atlántida	24%	AMA América	8%
Pan American Life	23%	AIG Metropolitana	7%
Coface	17%	Seguros Unidos	6%
Seguros Unidos	15%	Equisuiza	6%

Cifras Abr 2026

Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research

On the Radar



Ley de obesidad pone en alerta al sector asegurador

La Asamblea Nacional analiza proyectos para la atención integral de la obesidad. Diversos actores del sector han señalado la importancia de evaluar los posibles impactos técnicos, financieros y actuariales de las reformas en análisis. El sector cubre a 1,8 millones de personas y financia alrededor de USD 600 millones anuales en salud. **Sin ajustes técnicos, las reformas podrían generar presiones sobre las tarifas, las reservas, la sostenibilidad del sistema, así como sobre la suscripción y rentabilidad del ramo.**

Generali lanza Redion, su nueva marca global

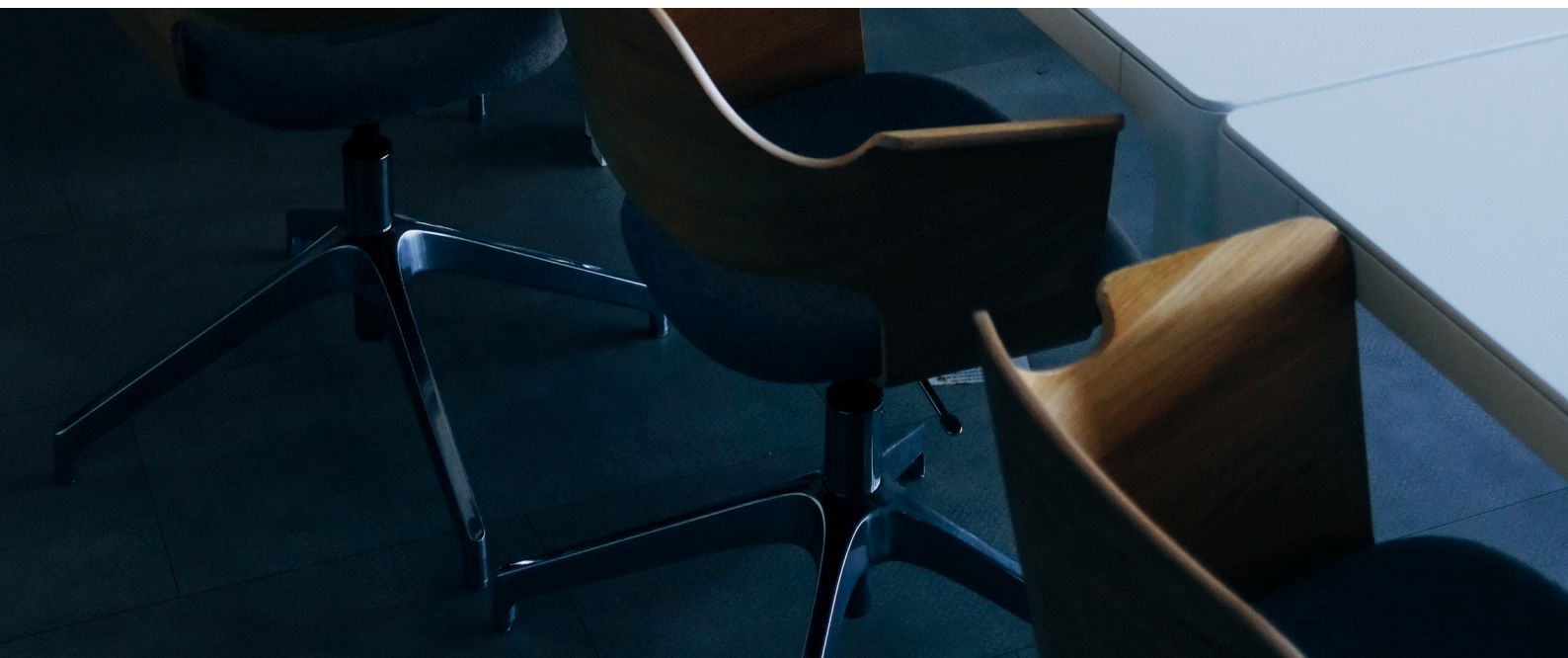
El Grupo Generali presentó Redion, la marca que unifica Europ Assistance y Generali Employee Benefits bajo una sola identidad. Con presencia en 190 países y 5.800 millones de euros en negocio anual, se posiciona como líder mundial en beneficios para empleados. La tecnología, los datos y la inteligencia artificial son los ejes de su desarrollo. **Para Generali Ecuador, este movimiento señala hacia dónde apunta su casa matriz, consolidación global y apuesta por soluciones corporativas de mayor escala.**



MAPFRE premia innovación con IA en salud

La Fundación MAPFRE premió a Aitheroscope en la novena edición de sus Premios a la Innovación Social, dotados con 100.000 euros. La herramienta utiliza inteligencia artificial para detectar la aterosclerosis mediante el análisis de la retina, identificando de forma temprana la principal causa de enfermedades cardiovasculares. **El reconocimiento refleja el compromiso del grupo con la innovación en prevención, un terreno donde el sector asegurador tiene cada vez más interés en actuar antes de que el siniestro ocurra.**





Conclusiones

Situación actual del sector

De enero a abril, Vida Colectiva lidera con el 33% de la prima y Equisuiza encabeza el ranking por empresa. La rentabilidad se recuperó, la morosidad mejora y los siniestros se mantienen bajo control. El sector opera mejor que hace un año, pero apoyado en una estructura que no ha cambiado.

Principales riesgos

Depender de pocos ramos y pocas empresas convierte cualquier deterioro en un problema sistémico. Las nuevas exigencias regulatorias exigen procesos de adaptación y fortalecimiento técnico que toman tiempo. Retener más riesgo sin disciplina técnica puede convertir una buena racha en una crisis silenciosa.

Principales oportunidades

El mercado ecuatoriano sigue siendo pequeño frente a su potencial real. La innovación tecnológica continúa consolidándose como un factor relevante para la competitividad del sector antes de que llegue la competencia. La tecnología no es una ventaja futura, es una ventaja disponible hoy para quien decida usarla.

Compañías afiliadas a CAMSEG



(+593) 098 491 5078



camseg@camseg.com



www.camseg.com

