


REPORTE MENSUAL DE INTELIGENCIA SECTORIAL CAMSEG

ACTUALIZACIÓN
MAYO 2026



Cámara de Compañías
de Seguros del Ecuador



(+593) 098 491 5078 

camseg@camseg.com 

www.camseg.com 

ÍNDICE

Voz CAMSEG **03**

Visión General **04**

Alta concentración en ramos clave marca la Prima Neta Emitida del 1er trim de 2026

El comportamiento de los siniestros refleja un entorno más estable para las aseguradoras

Resultado técnico más sólido indicaría una mejor gestión del riesgo

Riesgo del Sector **07**

El índice de siniestralidad muestra un mayor control en el sector

La baja en la cesión de riesgo transforma la gestión de exposición del mercado asegurador

Salud Financiera **09**

El avance en activos y utilidades denota una estructura sectorial más sólida

La mejora en la morosidad refuerza la posición financiera de las aseguradoras

Liquidez sólida frente a presión técnica redefine el desempeño del sector

On the Radar **12**

Conclusiones **13**





Voz CAMSEG

El sector asegurador mantiene un comportamiento de estabilidad activa y crecimiento ordenado, reflejado en las cifras del período enero-marzo 2026, con corte al 1 de mayo, muestran un mercado que mantiene su dinamismo gracias a una sólida generación de primas, una gestión prudente del riesgo y resultados que reflejan la madurez operativa alcanzada por el sector.

Como gremio, CAMSEG reafirma su compromiso con el fortalecimiento técnico de la industria, impulsando la innovación como motor de eficiencia y generación de valor, además de promover iniciativas que respalden un crecimiento sostenible y competitivo. Su labor se centra en acompañar al mercado con análisis oportunos, información confiable y una visión estratégica que contribuya a fortalecer la estabilidad y la confianza dentro del ecosistema asegurador.

Visión General

Insight
CAMSEG:

PRIMAS NETAS EMITIDAS
\$623 MM ↑ 6%

SINIESTROS PAGADOS
\$222 MM ↓ 1%

RESULTADO TÉCNICO
\$65 MM ↑ 6%

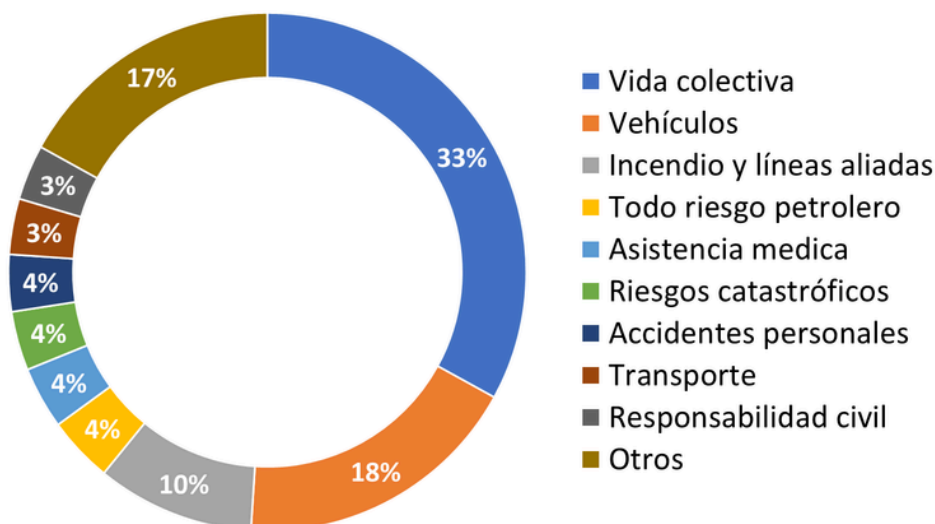
Alta concentración en ramos clave marca la Prima Neta Emitida del 1er trim de 2026

De enero a marzo de 2026, la Prima Neta Emitida se concentra en Vida Colectiva, con más de \$205 millones; esto posiciona al segmento corporativo como el principal generador de ingresos del sector.

Más del 50% de las primas proviene de Vida Colectiva (33%) y Vehículos (18%); el mercado se mueve entre negocio corporativo y masivo, con alta dependencia de ambos.

La estructura deja claro que el crecimiento no depende de abrir nuevos mercados, sino de cómo se gestiona la concentración actual.

PRIMAS NETAS EMITIDAS POR SEGUROS



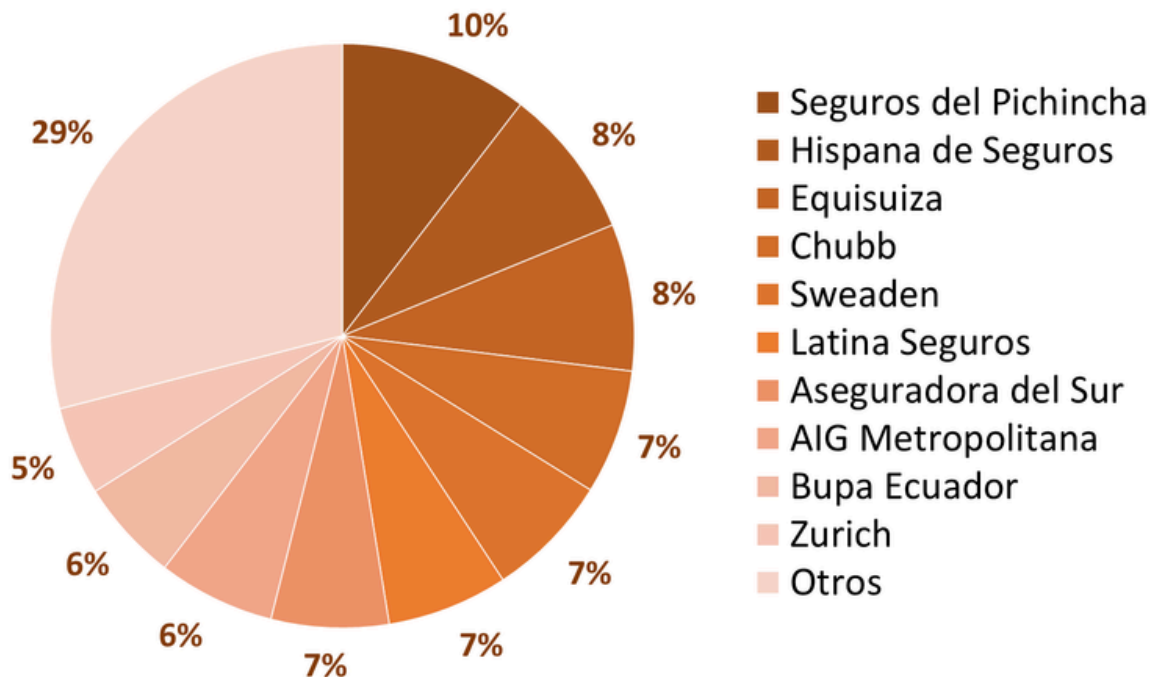
Cifras Mar 2026 - Incluye Aseguradoras y Reaseguradoras
Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research

El comportamiento de los siniestros refleja un entorno más estable para las aseguradoras

- A marzo de 2026, Seguros del Pichincha concentra cerca de \$23 millones en siniestros; lidera en volumen de pagos, reflejando su escala y nivel de exposición al riesgo.
- Vida Colectiva lidera los siniestros con más de \$74 millones, seguida por Vehículos con \$64 millones; ambos ramos no solo generan primas, sino también concentran el mayor riesgo del sector.

El equilibrio entre volumen de primas y nivel de siniestros será determinante para sostener la rentabilidad en el año.

SINIESTROS PAGADOS POR ASEGURADORAS



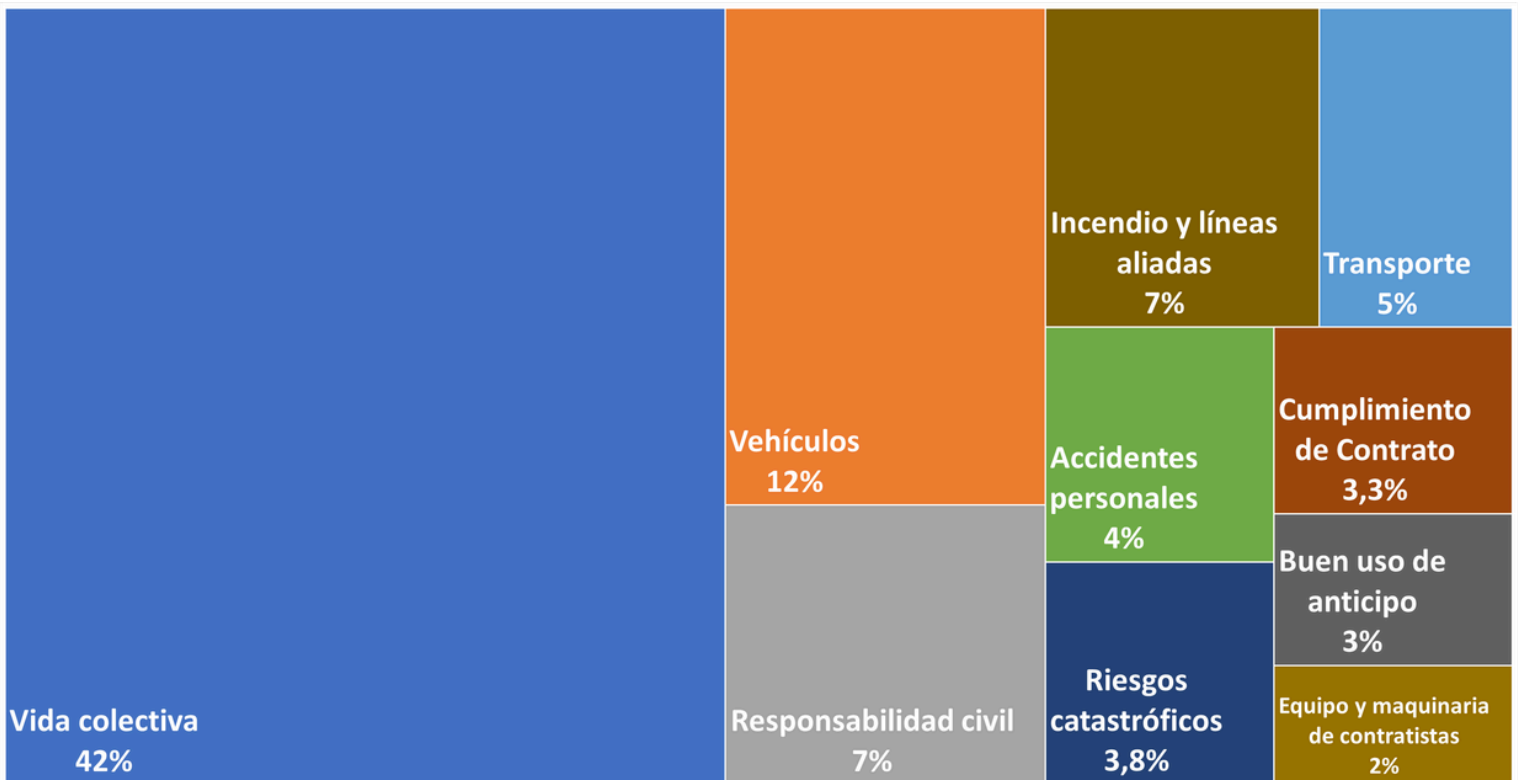
Cifras Mar 2026 - Incluye Aseguradoras y Reaseguradoras

Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research

Resultado técnico más sólido indicaría una mejor gestión del riesgo

El resultado técnico del 1er trimestre muestra un sector rentable, pero con fuerte dependencia en pocos ramos clave.

RESULTADO TÉCNICO POR TIPO DE SEGURO



- Chubb lidera con cerca de \$14 millones en resultado técnico; encabeza la rentabilidad del sector, mostrando una combinación sólida entre crecimiento y control de siniestros.
- La concentración del 42% en un solo ramo indica que la rentabilidad depende en gran medida de Vida Colectiva; cualquier variación en este segmento impacta directamente el resultado del mercado.



Riesgo del Sector

Insight

CAMSEG:

ÍNDICE - SINIESTRALIDAD

35,6% ↓ 6%

ÍNDICE - CESIÓN DE RIESGO

32,3% ↓ 8%

ÍNDICE - COMISIONES

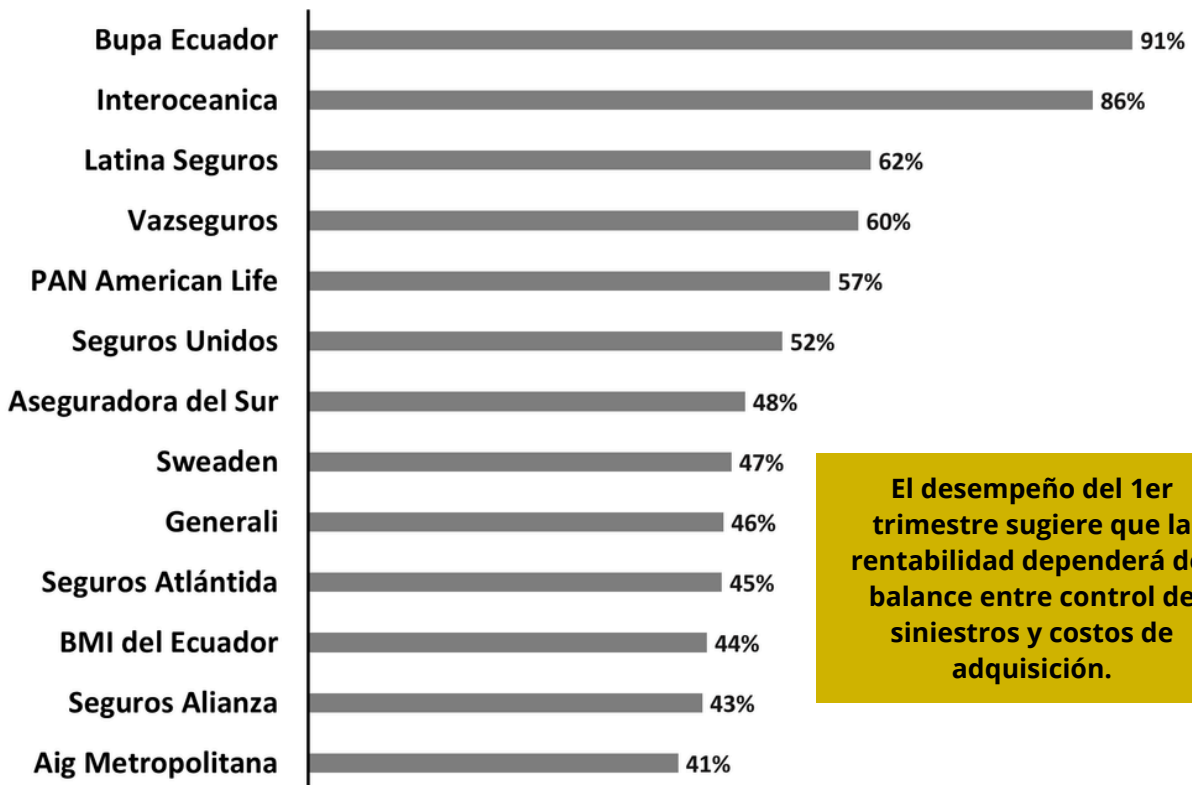
21,6% ↑ 6%

El índice de siniestralidad muestra un mayor control en el sector

En el 1er trim de 2026, la siniestralidad se ubica en 35,6%, por debajo del 1er trim 2025 (38,1%); mejora el control del riesgo.

La dispersión entre aseguradoras es amplia; mientras Bupa (91%) e Interoceánica (86%) enfrentan alta presión por siniestros, otras como Equisuiza (22%) y Zurich (16%) operan con mayor eficiencia técnica.

PRINCIPALES EMPRESAS CON MAYORES ÍNDICE DE SINIESTRALIDAD



El desempeño del 1er trimestre sugiere que la rentabilidad dependerá del balance entre control de siniestros y costos de adquisición.

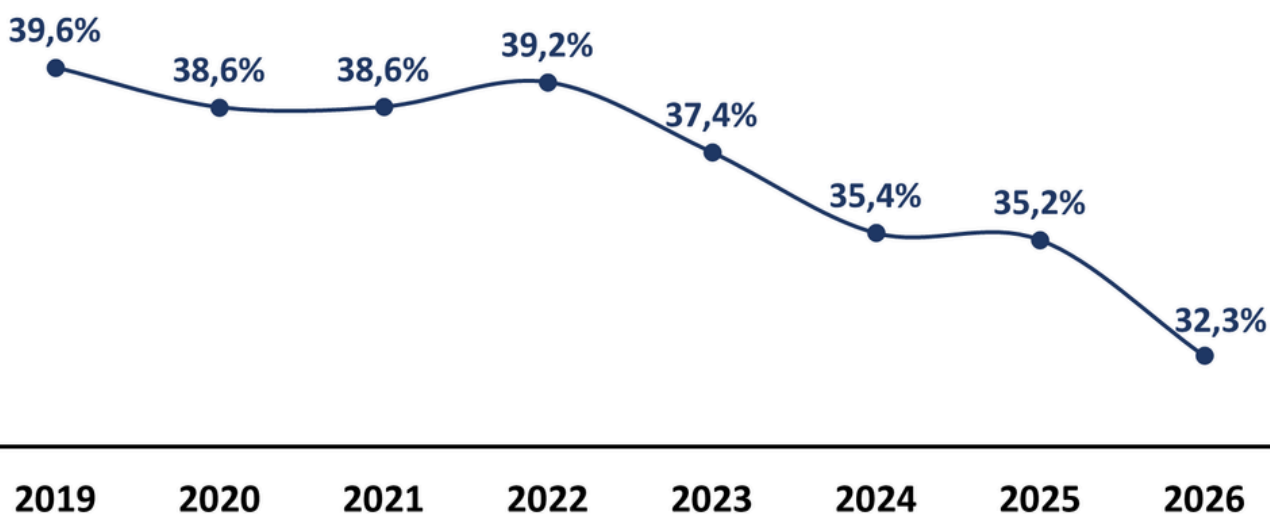
La baja en la cesión de riesgo transforma la gestión de exposición del mercado asegurador

El menor nivel de cesión sugiere un mercado más dispuesto a asumir riesgo, lo que puede mejorar resultados si la siniestralidad se mantiene controlada.

La mayor retención implica más exposición, pero también una oportunidad directa de mejorar rentabilidad

- Con corte a marzo de 2026, la cesión de riesgo cae a 32,3% frente a 35,2% a marzo 2025; el mercado asume más riesgo propio para capturar mayor margen.
- Ramos como Todo Riesgo Petrolero (100%), Marítimo (90%) y Aviación (87%) mantienen alta cesión; se prioriza protección ante riesgos de gran magnitud y volatilidad.

ÍNDICE DE CESIÓN DE RIESGO



Cifras de Ene a Mar de c/año - Incluye Aseguradoras y Reaseguradoras
Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research

Salud Financiera

Insight
CAMSEG:



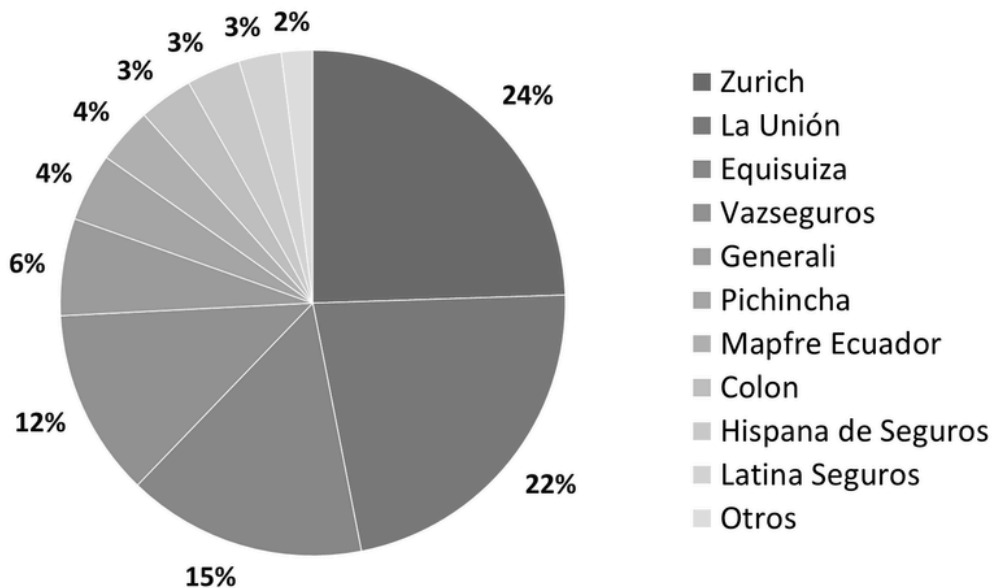
El avance en activos y utilidades denota una estructura sectorial más sólida



En el periodo de Enero a Marzo 2026, Zurich lidera con 24% del resultado del ejercicio, seguido por La Unión con 22%; ambas concentran cerca de la mitad de la utilidad del periodo, destacando por su eficiencia en generación de resultados.

Compañías como Equisuiza, con más de \$388 millones en activos y altos pasivos, reflejan modelos de escala donde la gestión de obligaciones es clave.

COMPOSICIÓN DE LA UTILIDAD POR EMPRESAS ASEGURADORAS



Cifras Mar 2026 - Incluye Aseguradoras y Reaseguradoras
Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research

Empresas con menor tamaño logran utilidades positivas, lo que sugiere que la rentabilidad no depende únicamente de escala, sino de eficiencia operativa.

Insight
CAMSEG:

ÍNDICE - LIQUIDEZ

1,22 ↓ 2%

ÍNDICE - MOROSIDAD TOTAL

17,4% ↓ 10%

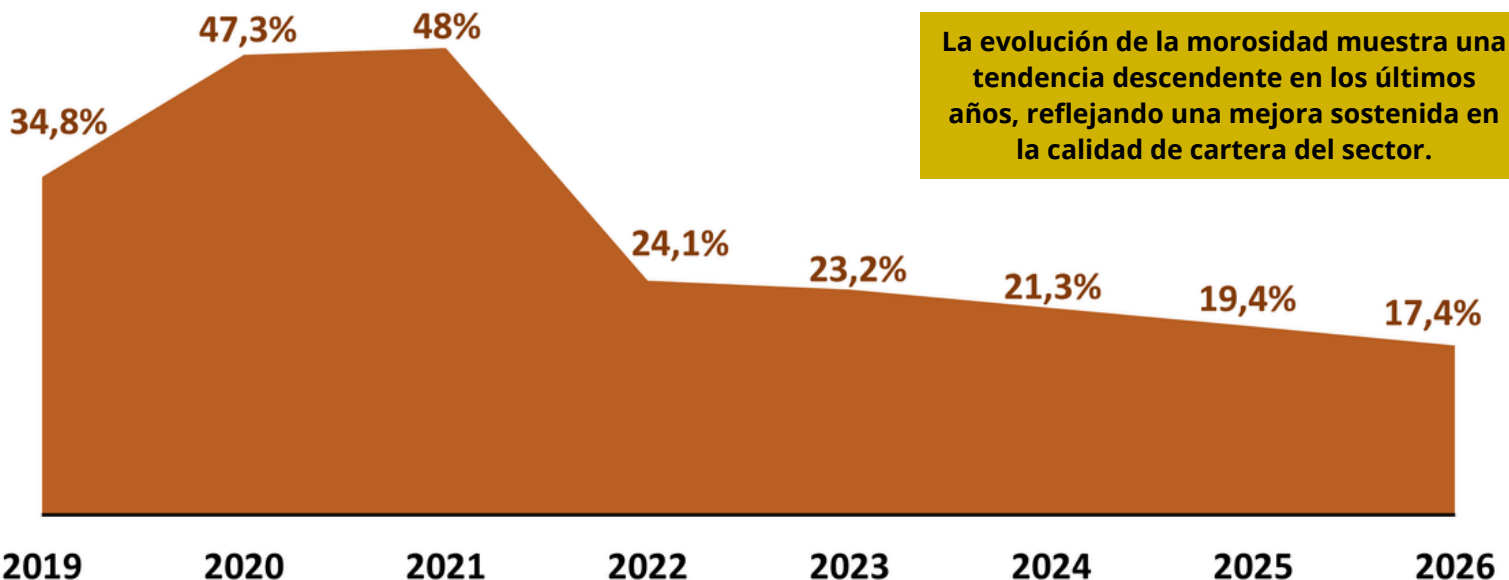
ÍNDICE - COMBINADO

81,7% ↓ 0,1%

La mejora en la morosidad refuerza la posición financiera de las aseguradoras

- Durante los tres primeros meses del año, la morosidad desciende a 17,4%, mejorando frente a los mismos meses del 2025; la calidad de cartera reduce presión sobre caja.
- El comportamiento de la morosidad en el periodo muestra una evolución favorable en la calidad de cartera del sector.
- Bupa (1,7%), AMA (3,7%) y Chubb (7,5%) registran niveles bajos de morosidad; evidencian mayor control en la gestión de cartera.

ÍNDICE DE MOROSIDAD TOTAL DE LAS EMPRESAS ASEGURADORAS



La evolución de la morosidad muestra una tendencia descendente en los últimos años, reflejando una mejora sostenida en la calidad de cartera del sector.

Cifras de Ene a Mar de c/año

Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research



Insight
CAMSEG:

RENTABILIDAD OPERATIVA

7,2% ↑ **4%**

ROA

6,5% ↑ **3%**

ROE

24,5% ↑ **5%**

Liquidez sólida frente a presión técnica redefine el desempeño del sector

Durante el trimestre, Vazseguros (120%) y Bupa (112%) superan el 100% en razón combinada; implica presión técnica y menor eficiencia, al gastar más en siniestros y costos que lo que generan en primas.

De enero a marzo de 2026, el índice de liquidez se ubica en 1,2; el sector mantiene capacidad estable para cubrir obligaciones de corto plazo.

No todas las aseguradoras con problemas técnicos enfrentan riesgos inmediatos; la liquidez actúa como amortiguador.

EMPRESAS ASEGURADORAS CON MAYOR RAZÓN COMBINADA Y LIQUIDEZ

RAZÓN COMBINADA		LIQUIDEZ	
Vazseguros	120%	Coface	2,6
Bupa Ecuador	112%	AMA America	2,4
Generali	107%	Bupa Ecuador	2,1
Seguros Confianza	99%	Colon	2
PAN American Life	96%	Pichincha	1,8
Bmi	95%	Unidos	1,6
Mapfre	95%	Seguros Atlántida	1,6
La Unión	93%	Condor	1,5
Unidos	92%	Chubb Seguros	1,3
Zurich	92%	PAN American Life	1,3

Cifras Mar 2026

Fuente: Superintendencia de Compañías, Exponential Research

On the Radar



Petroecuador contrató seguro petrolero

Petroecuador contrató hace unas semanas atrás un esquema de cobertura petrolera (hedging). El programa cubre entre el 40% y el 50% de la producción prevista hasta diciembre de 2026, equivalente a más de 30 millones de barriles, asegurando un precio mínimo de venta que protege los ingresos incluso ante caídas del mercado internacional, aunque limita parcialmente los beneficios en escenarios de alza. **En un entorno dependiente del petróleo, este tipo de cobertura aporta mayor previsibilidad y reduce la incertidumbre.**

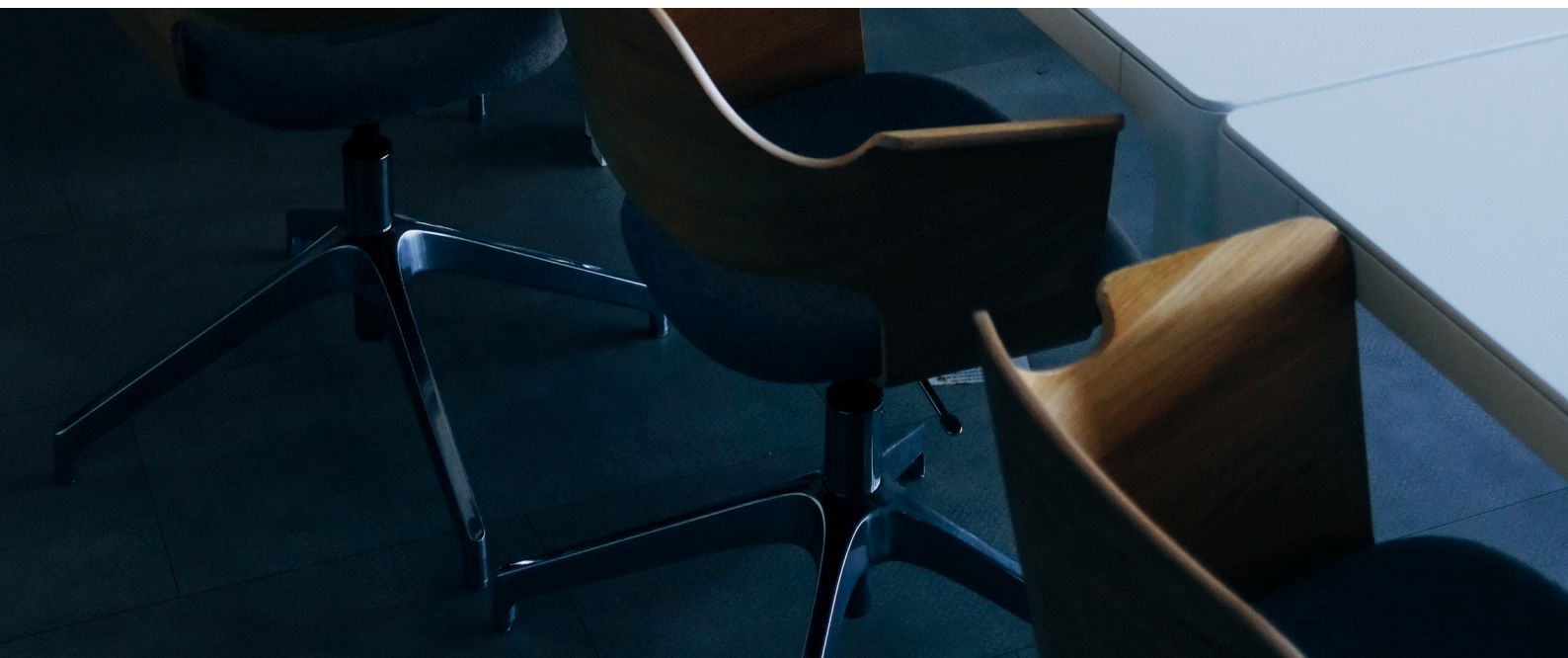
Nueva reforma ampliará cobertura en salud mental

La Asamblea aprobó nueva reforma en donde se establecerá sanciones a las aseguradoras privadas que no incluyan cobertura en salud mental, lo que amplía de forma directa el alcance de los seguros médicos hacia este tipo de prestaciones. **Para las aseguradoras, esto implica la necesidad de ajustar productos, costos y estructuras de cobertura para incorporar la salud mental como un componente obligatorio dentro de sus pólizas, redefiniendo su modelo de riesgo y su enfoque de suscripción en el segmento de salud.**



CAMSEG e INEC se reúnen para fortalecer estadísticas

La CAMSEG mantuvo un encuentro técnico con el INEC en el marco de la actualización de las Cuentas Satélite de Salud y su cambio de año base, orientado a mejorar la medición del aporte del sector asegurador al sistema de salud. Durante la reunión se analizó el rol de los seguros de accidentes y enfermedades dentro de esta estadística. **CAMSEG reiteró su disposición de colaborar con información técnica que contribuya a fortalecer la calidad y consistencia de las cifras, apoyando una mejor lectura del mercado asegurador en el país.**



Conclusiones

Situación actual del sector

El mercado asegurador mantiene un crecimiento al 1er Trim. 2026, impulsado por la concentración en ramos como Vida Colectiva y Vehículos. La mejora en siniestralidad y el desempeño técnico positivo reflejan un entorno más controlado, mientras surgen nuevas dinámicas que amplían el alcance del seguro.

Principales riesgos

La concentración en pocos ramos sigue siendo un factor de exposición. A esto se suman mayores exigencias en coberturas, presión en costos y diferencias en eficiencia entre compañías, en un entorno que exige mejor gestión técnica y preparación ante eventos de mayor impacto.

Principales oportunidades

El sector tiene espacio para crecer mediante especialización, innovación y nuevas coberturas. La integración del seguro en la gestión de riesgos y el uso de herramientas más avanzadas abren oportunidades en segmentos con baja penetración y alta demanda potencial.

Compañías afiliadas a CAMSEG



(+593) 098 491 5078



camseg@camseg.com



www.camseg.com

