

PENSUM CURSO DE SEGUROS AVANZADO

INTRODUCCION	4
¿Por qué elegir una carrera en el sector asegurador?	
Cifras del mercado asegurador ecuatoriano	2
Desarrollo de competencias en seguros Dinámica del sector asegurador	
dei sector asegurador	2
MODULO I - LEGAL	36
I. ASPECTOS LEGALES DEL SEGURO	10
a. Aspectos legales del Seguro Ecuatoriano	
b. Los reglamentos aplicables al contrato de seguro reaseguros * Normas para el ejercicio de las actividades de asesores productores, peritos de seguros, e intermediarios de	
 Normas para la determinación de cláusulas obligatorias y prohibidas del contrato de seguro de salud prepagadas y asistencia médica Reglamento de cláusulas obligatorias y prohibidas para contrato de financiamiento de servicios 	
de atención integral * Reglamento de reclamos y recursos en materia de seguros.	
c. Codificación de la Ley General de Seguros	
d. Aportes del uso y la costumbre al contrato	
e. Clasificación del contrato de acuerdo al sujeto y al objeto, asegurados.	
I. EL CONTRATO, POLIZA ELECTRONICA Y TRADICIONAL	2
a. La fase precontractual	
b. Celebración del Contrato. Características del contrato.	
c. Prueba contractual. Póliza electrónica y tradicional	
d. La contraprestación, el supuesto financiamiento y su diferencia con los juegos de azar y la apuesta e. La póliza y demás documentos como títulos ejecutivos y su diferencia con la póliza convencional	
b. Ea polica y domae decamentes como titulos ojecutivos y su diferencia com la polica como localida	
I. ELEMENTOS ESENCIALES DEL CONTRATO. D.S. 1147	10
a. El asegurador. Obligaciones y derechos	
b. El solicitante, asegurado y beneficiario. Obligaciones y	
Danishasa Elimtaría accomunable	
Derechosc. El interés asegurable d. El riesgo asegurable y la importancia de la estadística e información	
e. El monto asegurado o el límite de responsabilidad del asegurador según el	
caso.f. La prima o precio del seguro	
g. El pago del seguro en todo o en parte, según la extensión del siniestro	
I. ACCIONES DEL ASEGURADO O BENEFICIARIO	2
a. La custodia y conservación del riesgo asegurado durante la vigencia contractual	
b. Noticia de la agravación o disminución del estado de riesgo	
 c. Aviso de la ocurrencia del siniestro d. Presentación de reclamo con documentación que sustente la valoración del siniestro y del bien aseguradoe. 	
Preservación de bienes objeto de siniestro f. Cobro de la indemnización	
g. Acciones extrajudiciales, administrativas y jurisdiccionales	
II. ACCIONES DEL ASEGURADOR	2

b. Cobro de la prima y declaración de caducidad del contrato por falta de pago	
c. Aceptación del reclamo por el siniestro con prueba que sustente su negativa	
d. Negativa o pago de la indemnización	
e. Acción de subrogación en los derechos del asegurado ante terceros	
	<u>-</u>
JURISPRUDENCIA Y RECLAMO ADMINISTRATIVO	4
JURISPRUDENCIA	2
Concepto. Elementos. Casos de triple reiteración	
2. Análisis de Sentencias varias. Transporte, Vehículos, Fianzas, Robo, etc.	
2. Ariansis de Centencias varias. Transporte, verneuros, Franzas, Robo, etc.	
RECLAMO ADMINISTRATIVO	2
1.Nociones de derechos fundamentales	
2.Derechos y Garantías en la Constitución	
3. El derecho al Debido Proceso	
4. Reclamo. Noción. Elementos. Plazos.	
5. Procedimiento. Recursos	
PREVENCION DE LAVADO DE ACTIVOS (JB-2010-1767)	6
Ley Orgánica de Prevención, Detección y Erradicación del Delito de Lavado de Activos y Financiamiento del Delito	
1. Principal ente de Control	
2. Finalidad y Objetivos de la Ley	
3. De la relación con los sujetos obligados, medidas que deben aplicar, de la capacitación y difusión.	
3.1 De las políticas de debida diligencia	
a. Conozca a su cliente	
b. Conozca a su empleado	
c. Conozca a su mercado	
d. Conozca a su proveedor 4. Del Oficial de Cumplimiento y de Comité de Cumplimiento	
De los Reportes a ser remitidos a la UAFE	
6. De las Sanciones Administrativas	
7. De las Personas Expuestas Políticamente	
MODULO II - INCENDIO, LUCRO CESANTE Y ROBO	42
SEGURO DE INCENDIO	28
Diferentes formas de contratación (Multiriesgo, Riesgos nombrados, etc)	
Condiciones general	
Amparos adicionales Cláusulas	
adicionales Coberturas	
Deducibles	
Aclaratorios Ejemplos	
LUCRO CESANTE POR INCENDIO	8
Diferentes formas de contratación	
Amparos adicionales	
Cláusulas adicionales	
Deducibles Ejemplos	
1	

a. Emisión de la póliza

SEGURO DE ROBO Y ASALTO

Diferentes formas de contratación	
Annana adicionale	
Amparos adicionales Cláusulas adicionales	
Deducibles Ejemplos	
MODULO III - RAMOS MISCELANEOS	34
SEGURO DE RESPONSABILIDAD CIVIL	
SEGURO DE AUTOMOVILES	6
SEGURO DE TRANSPORTE	8
SEGUNO DE TRANSFORTE	
SEGURO DE CASCO DE BUQUES	10
Historia del Seguro Marítimo	
Nacional Internacional	
Cotización y Emisión	
Datos y documentos importantes para cotización y emisión	
Pólizas y coberturas Análisis	
Coberturas	
Nacionales e inglesas	
Elementos de Consulta Código de Comercio	
Código Civil	
Código de Policía Marítima Withery	
Casas Clasificadoras	
Inspección de Riesgos	
Avalúos y actualizaciones Protección e Indemnizaciones (P and Concepto y	
coberturas I)	
Siniestros	
Documentos Básicos Procesos	
Principios de siniestros	
SEGURO DE CASCO DE AVIONES	6
La aeronave	
Definición	
Elementos que la componen	
Clasificación por tipo de propulsión Clasificación por actividad que realiza	
La aeronave y sus riesgos	
Riesgos aéreos	
Riesgos en tierra	
Riesgos intrínsecos a la aeronavegación	
Riesgos nombrados en condiciones generales Riesgos Adicionales	
Pólizas de Casco de Aeronaves	
Coberturas	
Exclusiones	
Valores asegurados	
Cotización y emisión Datos importantes para cotización y emisión	
Siniestros	
Procesos y documentos requeridos	
Inspecciones y ajustes	
Ejemplo práctico de siniestro	
<u> </u>	L

18
2
ı
ı
ı
4
ı

* Características	
* Equipos Asegurables	
* Coberturas	
* Estructura de la póliza de EE - Secciones I, II, III	
* Ejemplos de Coberturas	
* Ejemplos de Exclusiones	
* Valor Asegurado	
* Indemnizaciones	
* Pérdidas Parciales	
* Gastos Indemnizables y No Indemnizables	
TODO RIESGO CONSTRUCCION	2
* Origen y Definición * Objetos asegurados	
* Objetos asegurados * Coberturas	
* Amparos – Adicionales	
* Exclusiones	
* Período del Seguro	
* Valores Asegurados	
TODO RIESGO MONTAJE	2
	2
* Objetos a asegurar * Coberturas	
* Amparos – Adicionales	
* Exclusiones	
* Período del Seguro	
* Valores Asegurados	
* Indemnizaciones	
* Endosos adicionales	
ROTURA DE MAQUINARIA Y LUCRO CESANTE POR ROTURA DE MAQUINARIA	4
* Definición	
* Objetos asegurados	
* Sumas aseguradas	
* Requisitos	
* Coberturas	
* Amparos Adicionales	
* Exclusiones	
* Indemnizaciones	
* LUC por RM	
* Sumas aseguradas para LC por RM	
EQUIPO Y MAQUINARIA CONSTRUCCION	2
ESCH OT MINISTRATIO CONCINCTOCOLOR	

* Definición y descripción	
* Objetos asegurados	
* Coberturas	
* Amparos adicionales	
* Exclusiones	
* Sumas Aseguradas	
* Indemnizaciones	
OBRAS CIVILES TERMINADAS	2
* Definición	
* Ejemplos de OCT	
* Información necesaria * Coberturas	
* Amparos – Adicionales* Exclusiones	
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	

* Suma Asegurada	
* Indemnizaciones	
MODULO V - SEGURO DE PERSONAS	20
Definición y fundamento	2
El Riesgo en los Seguros de Personas	
Interés asegurable Tipos de Seguros de Personas:	2
Tipos de Seguitos de Pelsonas.	
SEGURO DE VIDA:	6
a) Seguros Individuales:	2
Características, Beneficios, Coberturas, Clausulado, Intervinientes, Tarificación,	
Primas, Siniestros	
 b) Seguro en Grupo Características, Beneficios, Coberturas, Clausulado, Intervinientes, Tarificación, Primas, 	4
Siniestros	
SALUD O ASISTENCIA MEDICA	4
Individual y/o familiar, características, Beneficios, Coberturas, Clausulado,	
Intervinientes, Tarificación, Primas, Siniestros, Empresas que otorgan el servicio	
Seguro Colectivo	
ACCIDENTES PERSONALES:	6
Características, Coberturas, Clausulado, Tarificación, Primas, Siniestros	4
Vigencia de las pólizas	
El Reaseguro en el Seguro de Vida	
MODULO VI - FIDELIDAD, BBB Y FIANZAS	2 22
·	
SEGURO DE FIDELIDAD PRIVADA	2
SEGURO DE FIDELIDAD PUBLICA	2
SEGURO BANKERS BLANKET BOND	4

- 1. Conceptos básicos
 - a. Introducción a los seguros patrimoniales
 - * El patrimonio y el interés asegurable
 - * Los seguros en base a descubrimiento
 - * El Claims made
 - * La Retroactividad y el contrato de seguros
 - b. El Riesgo Bancario
 - * Valores en riesgos
 - * Severidad frecuencia
 - * Seguridades
 - * Controles
- 2. Coberturas Básicas IRF BBB
 - a. Infidelidad
 - b. Predios
 - c. Tránsito
 - d. Falsificación
 - e. Moneda falsa
 - f. Pérdida de derechos de suscripción
 - g. Daños a oficinas y contenidos
- 3. Coberturas Complementarias BBB IRF
 - a. Amparo de Extorsión
 - b. Extensión a Directores
 - c. Responsabilidad profesional (Profesional Indemnity)
 - d. Cajillas de seguridad
 - e. Cajeros automáticos
 - f. Tarjetas plásticas (Débito y crédito)
- 4. Exclusiones IRF BBB

a. Genéricas de la Póliza b. Negociables mediante amparos adicionales 5. Las Garantías y el Seguro BBB - IRF a. Auditorías b. El Doble control c. Los sublímites de existencias d. El Cambio de control o dominio e. Los Manuales de procedimientos / operación f. Las Vacaciones de empleados 6. La Póliza de Crimen por computador a. Definiciones b. Coberturas Estandar c. Exclusiones d. Wordings Compu Crime *LSW238 LSW983 7. La suscripción de las pólizas IRF - BBB a. El proposal form b. El reaseguro BBB - IRF c. Los estados financieros y la suscripción BBB - IRF d. El precio del seguro BBB - IRF 8. La indemnización y el contrato de seguro BBB - IRF - CC a. Los ajustadores b. El proceso de ajuste SEGURO DE FIANZAS 10 Qué es una fianza? Cómo nace la necesidad de entregar fianzas? Partes que intervienen en una fianza Características generales Clases de garantías y requisitos necesarios para cada: Pólizas contractuales Seriedad de oferta Cumplimiento de contrato Buen uso de anticipo Buena calidad de materiales Fianzas Judicial Fianza Legal Garantía Arrendamiento Garantía Aduanera Formularios y documentos que debe solicitar la compañía de seguros al cliente Criterios para el análisis del riesgo y suscripción de la fianza Aspectos a considerar en el análisis: Capacidad financiera: capital de trabajo, endeudamiento Análisis de idoneidad: experiencia Solvencia moral (buró de crédito, función judicial, referencias) Cumplimiento de normas: SRI, IESS, Lavado de Activos Modelo de contrato privado Modelo de Carta de Resolución de Adjudicación Contragarantías aceptadas Prendas: bienes muebles Hipotecas: bienes inmuebles Garantía solidaria Letra

Description described to the College	ī
Certificados de depósito	
Seguimiento de riesgos en renovaciones de pólizas	
Pólizas de buen uso de anticipo que no disminuyen monto de la suma asegurada	
Copias de planillas aprobadas	
Copias de planillas pagadas	
Certificado del beneficiario del avance de obra o informe del fiscalizador de obra	
Pólizas suscritas hace más de 3 años	
Situación actual del contrato	
SEGURO DE CREDITO	4
Evaluación del no pago de facturas comerciales	
Ventas: Forma de Recuperar un crédito no pagado	
Efectos en el Balance y Estado de resultado Definiciones	
Principios Básicos y características	
Tipos de Seguro de Crédito en el Ecuador	
Suscripción	
Cobertura y Exclusiones	
Precio	
Cobranzas y Reclamos	
Diferencias entre Fianzas y Crédito	
Vista general del Seguro de crédito en Latinoamérica	
MODULO VII - ADMINISTRACION DE RIESGOS Y SINIESTROS	24
ADMINISTRACION DE RIESGOS	4
Qué es el Riesgo	
Análisis de Riesgos	
Tratamiento del Riesgo	
INSPECCION DE RIESGOS	8
Importancia de la Inspección de Riesgos	
Metodología COPE para elaboración de informe de inspección	
- Aspectos a considerar en una inspección de Riesgos	
- Equipos y medidas de protección	
- Falencias comunes en riesgos	
- Pérdida máxima probable	
- Casos prácticos	
EL RIESGO MORAL	2
El fraude en el seguro	
EL SINIESTRO	10
Etimología de la palabra siniestro	
Definición de siniestro	
Formas de pago de siniestros	
Qué es el deducible	
Que es la siniestralidad	
Límite de Indemnización	
Plazo para pago de siniestros El reclamo administrativo Subrogación	
de derechos	
Prescripción	
Casos prácticos de liquidaciones de siniestros	
	l

CONCEPTOS POLITICAS DE REASEGURO REASEGURO FACULTATIVO REASEGURO PROPORCIONAL CUMULOS CASOS PRACTICOS REASEGURO NO PROPORCIONAL	2 2 4 2 2
POLITICAS DE REASEGURO REASEGURO FACULTATIVO REASEGURO PROPORCIONAL CUMULOS CASOS PRACTICOS REASEGURO NO PROPORCIONAL	2 2 4 2
REASEGURO FACULTATIVO REASEGURO PROPORCIONAL CUMULOS CASOS PRACTICOS REASEGURO NO PROPORCIONAL	2 4 2
REASEGURO FACULTATIVO REASEGURO PROPORCIONAL CUMULOS CASOS PRACTICOS REASEGURO NO PROPORCIONAL	2 4 2
REASEGURO PROPORCIONAL CUMULOS CASOS PRACTICOS REASEGURO NO PROPORCIONAL	4
CUMULOS CASOS PRACTICOS REASEGURO NO PROPORCIONAL	2
CUMULOS CASOS PRACTICOS REASEGURO NO PROPORCIONAL	2
CASOS PRACTICOS REASEGURO NO PROPORCIONAL	
CASOS PRACTICOS REASEGURO NO PROPORCIONAL	
REASEGURO NO PROPORCIONAL	2
MODILLO IV. EINANCIEDO	4
MODILLO IX EINANGLEDO	
MODULO IX - FINANCIERO	16
NOCIONES DE CONTABILIDAD	4
Definición de Contabilidad	
Objetivos de la Contabilidad La partida doble	
Asientos Contables	
Registro de Operaciones Transacción	
Documentos fuentes Libro Diario	
Mayorización	
Balance de Comprobación	
Estados Financieros	
Criterios de las Cuentas Estados Financieros	
Balance General	
Activo	
Pasivo Patrimonio	
Estado de Resultados	
Ingresos	
Costos o Gastos	
Estado de Flujo de Efectivo Estado de Evolución de Patrimonio	
Estado do Evolución do Fatilino.	
CATALOGO DE CUENTAS	4

El Catálogo Único de Cuentas para Cías de Seguros y Reaseguros	
Marco conceptual de seguros	
Marco Legal	
Aplicación y alcance del catálogo	
Clasificación de las cuentas	
Activo	
Pasivo	
Patrimonio Egresos	
Ingresos	
Cuentas Contingentes	
Cuentas de orden	
ANALISIS DE ESTADO FINANCIEROS	6
Definición de índice	
Definición de índices financieros	
Tipos de índices financieros	
Métodos de análisis	
Índices financieros para seguros	
FORMULARIOS	2
Marco conceptual y legalDescripción de los formularios y la información contenida en ellos	
ination consequency regular consequences and instrumental conseque	
MODULO X - PLANEACION, VENTAS Y MOTIVACION	26
EL SER HUMANO	8
Reingeniería del ser humano Familia	
y trabajo	
I I	

Motivación	
Liderazgo	
El problema / Manejo de conflictos / el perdón	
EMPRESA PARTE INTEGRANTE DEL SECTOR ASEGURADOR	8
Cambio generacional	
El mundo que nos viene (tecnología)	
Modelo de Empresas	
El mando y las Jefaturas	
Trabajo en Equipo	
TECNICAS DE VENTAS Y ENTREVISTA	10
Estrategias / Manejo de la Queja (PML)	
Negociación / Perfil al Cliente / Segmentación (clínicas de ventas)	
Ventas / Post Venta / Servicio de calidad	
Canales Tradicionales / Canales no tradicionales / mercadeo	
TOTAL INTENSIDAD HORARIA	260